

ÍNDICE

PRÓLOGO DEL DR. ARTURO CAUMONT	11
PREFACIO	15

TOMO I PARTE GENERAL

CAPÍTULO I

PERFILES DEL DERECHO PRIVADO

1. Aproximación a la temática	39
2. El Código de VÉLEZ SARSFIELD	44
2.1. La Ilustración: las codificaciones como superación de las compilaciones	44
2.2. Fuentes materiales de la codificación velezana	46
2.3. El espíritu del Código de VÉLEZ SARSFIELD: individualismo y liberalismo	51
2.4. El Código Civil francés	54
2.4.1. El antiguo derecho francés	55
2.4.2. El derecho intermedio, desde 1789 hasta 1804	56
2.4.3. La codificación francesa	57
2.5. La propiedad como eje del sistema	59
2.6. El derecho obligacional, la responsabilidad civil (el derecho de daños) y su inserción en la estructura de la regulación de las relaciones subjetivas desde un prisma económico	59
2.6.1. La teoría general de las obligaciones	59
2.6.2. La responsabilidad civil	62
2.7. Recapitulando brevemente	63
3. Breve nota acerca de la estructura normativa de la codificación velezana	63
3.1. La propiedad y la autonomía de la voluntad	63
3.2. ¿Cuál era la estructura del Código Civil?	65

3.3. Esquema interno del derecho obligacional en el Código Civil de VÉLEZ SARSFIELD	65
---	----

CAPÍTULO II

EL CÓDIGO CIVIL Y COMERCIAL Y LA CONSTITUCIONALIZACIÓN DEL DERECHO PRIVADO

1. Aproximación a la temática	67
2. ¿Qué son los principios generales del derecho?	68
3. El Código Civil y Comercial de la Nación y los principios generales del derecho	69
3.1. Propiedad: principio general y entramado normativo	70
3.2. Propiedad y seguridad jurídica	71
3.3. Modificaciones en el esquema de inteligibilidad durante el siglo XX	73
3.4. La importancia de la reforma	74
3.5. DWORKIN, ALEXY, ALCHOURRÓN y BULYGIN, y ATRIA	74
3.5.1. Ronald DWORKIN	75
3.5.2. Robert ALEXY	77
3.5.3. ALCHOURRÓN y BULYGIN	79
3.5.4. Fernando ATRIA	81
3.6. La presencia de la constitucionalización en los grandes trazos	83
3.6.1. Conexidad entre los ámbitos público y privado	83
3.6.2. La constitucionalización como consagración de derechos sociales	85
3.6.3. La constitucionalización a través de la tutela de la persona humana	86
3.6.4. La constitucionalización a través del reconocimiento del multiculturalismo	87
3.6.5. Constitucionalización por consagración del paradigma protectorio	87
3.6.6. Constitucionalización del derecho con especial atención al sistema de responsabilidad civil	88
3.6.7. Recapitulando	89

CAPÍTULO III

NOCIONES GENERALES ACERCA DE LA OBLIGACIÓN

1. Conceptualización y definiciones provisorias	91
2. Relevancia en el derecho privado contemporáneo	92
3. Contrato, obligación y “don” en la constitución del vínculo social	94

4.	Evolución histórica del instituto	98
4.1.	Las obligaciones en el Derecho Romano	99
4.2.	La Edad Media y el Cristianismo	104
4.3.	La modernidad y su impronta individualista	106
4.4.	El siglo xx y el constitucionalismo social	107
4.5.	La obligación en el Código Civil y Comercial	108
5.	Diversas definiciones proporcionadas por la doctrina	109
5.1.	Tesis regulares	110
5.1.1.	La obligación como vínculo	110
5.1.2.	La obligación como situación	112
5.1.3.	La obligación como necesidad	112
5.1.4.	La obligación como relación jurídica	113
5.2.	Tesis irregulares	115
6.	Naturaleza jurídica de la obligación. Acerca de los derechos subjetivos	118
6.1.	Tesis subjetivas	119
6.2.	Teorías objetivas	120
6.3.	La obligación como vínculo jurídico complejo	121
6.4.	Recapitulando	123
7.	Ánalisis de la definición del art. 724 CCyC	123
8.	Caracteres de la obligación	126
8.1.	Autonomía ontológica	126
8.2.	Alteridad	127
8.3.	Temporalidad	127
8.4.	Atipicidad	127
8.5.	Patrimonialidad	127
9.	Diferenciación con otras figuras	128
9.1.	Obligaciones y deberes morales	128
9.2.	Obligaciones y deberes de familia	128
9.3.	Obligaciones y derechos personalísimos	129
9.4.	Obligaciones y derechos intelectuales	129
9.5.	Obligaciones y derechos reales	129
9.5.1.	Tesis monistas	131
9.5.2.	Supuestos que resultaban controvertidos en el diseño del Código Civil	132
10.	Obligaciones propter rem	133
10.1.	Concepto	133
10.2.	La figura en la doctrina antes de la sanción del Código Civil y Comercial	134
10.3.	La figura en el Código Civil y Comercial	137
11.	Función sistemática del derecho obligacional	140
11.1.	La “creación” de los derechos subjetivos	140
11.2.	Tú-Tú	140
11.3.	Importancia del derecho obligacional como sistema	151

CAPÍTULO IV
ELEMENTOS DE LAS OBLIGACIONES

1. Elementos de las obligaciones	155
1.1. Aproximación	155
1.2. Diferentes posturas a la hora de establecer cuáles son los elementos constitutivos de la obligación	156
1.3. Sujetos	158
1.3.1. Capacidad para ser sujeto de obligaciones.....	159
1.3.2. Determinación	161
1.3.3. Pluralidad	161
1.3.4. Transmisibilidad	162
1.4. Vínculo jurídico	162
1.4.1. Noción	162
1.4.2. Evolución histórica (remisión)	162
1.4.3. Atenuación y pluralidad del vínculo jurídico	163
1.4.4. Obligaciones correlativas y “ <i>exceptio non adimpleti contractus</i> ”	163
1.4.5. Obligaciones recíprocas	164
1.5. Objeto, prestación e interés	165
1.5.1. La cuestión antes de la vigencia del Código Civil y Comercial	165
1.5.2. La cuestión en el art. 725 CCyC	168
1.5.2.1. Objeto como noción compleja	169
1.5.2.2. Caracteres de la prestación	171
1.5.2.2.1. Posible física y jurídicamente	171
1.5.2.2.2. Determinable	172
1.5.2.2.3. Patrimonial	173
1.6. Causa de las obligaciones: distinciones en la terminología empleada	177
1.6.1. La causa como fuente o causa eficiente. Necesidad de la causa	178
1.6.2. Evolución histórica del problema de la causa como finalidad	180
1.6.2.1. Tesis clásica, también llamada causalista	181
1.6.2.2. Tesis anticausalista	183
1.6.2.3. Tesis neocausalistas	184
1.6.3. La causa en el Código Civil	186
1.6.4. La causa fin en el Código Civil y Comercial	190

CAPÍTULO V
FUENTES

1. Aproximación al tema	195
1.1. Nada surge de la nada	195
1.2. Clasificaciones	195

2.	Algunas clasificaciones de las fuentes	195
3.	Esquema del Código Civil y Comercial	199
4.	Contrato	200
4.1.	Concepto y evolución de la categoría	200
4.2.	Naturaleza jurídica	203
4.3.	Clasificación	203
4.3.1.	Unilaterales, bilaterales y plurilaterales (conf. art. 966 CCyC)	204
4.3.2.	Onerosos o gratuitos (conf. art. 967 CCyC)	204
4.3.3.	Comutativos y aleatorios (conf. art. 968 CCyC)	204
4.3.4.	Contratos formales e informales (conf. art. 969 CCyC)	205
4.3.5.	Contratos nominados e innominados (conf. art. 970 CCyC)	206
4.3.6.	Contratos de consumo	206
4.4.	Funciones e importancia (remisión)	207
5.	Declaración unilateral de la voluntad	207
5.1.	Concepto	207
5.2.	Presupuestos constitutivos	208
5.3.	Supuestos regulados por el Código Civil y Comercial	209
5.3.1.	Promesa de pago unilateral	209
5.3.2.	Emisión de cartas de crédito	209
5.3.3.	Promesa pública de recompensa	209
5.3.4.	Concurso público	210
5.3.5.	Garantías unilaterales (conf. arts. 1810 a 1814 CCyC)	211
6.	Reconocimiento entendido como fuente de obligaciones	213
6.1.	Concepto	213
6.2.	Naturaleza jurídica	213
6.3.	Caracteres	213
6.4.	Clases	214
6.5.	Forma	215
6.6.	Comparación con otras figuras	215
6.6.1.	Reconocimiento y renuncia	215
6.6.2.	Reconocimiento y confirmación	215
6.6.3.	Reconocimiento y novación	215
6.6.4.	Reconocimiento y transacción	215
6.7.	Extremos requeridos	216
6.8.	Efectos	216
7.	Enriquecimiento sin causa	216
7.1.	Concepto	216
7.2.	Fundamentos	217
7.3.	Evolución hasta el Código Civil	217
7.4.	La figura en el Código Civil y Comercial	220
7.4.1.	La “actio in rem verso”	220
7.4.2.	Alcances de la “actio in rem verso”	221

8.	Pago indebido	222
8.1.	Concepto	222
8.2.	Supuestos	222
8.3.	Alcances de la repetición	223
9.	Gestión de negocios	223
9.1.	Concepto	223
9.2.	Naturaleza jurídica	224
9.3.	Sujetos	224
9.4.	Presupuestos	225
9.5.	Obligaciones de las partes	225
9.6.	Responsabilidad del gestor	226
9.7.	Responsabilidad del titular del negocio frente a terceros	227
9.8.	Finalización	227
10.	Empleo útil	227
10.1.	Concepto	227
10.2.	Efectos	228
11.	Títulos valores	228
11.1.	Antecedentes y su regulación en el Código Civil y Comercial	228
11.2.	Denominación	229
11.3.	Titularidad y legitimación	229
11.4.	Defensas oponibles	229
11.5.	Creación	230
11.6.	Desmaterialización	230
12.	El quid de la sentencia como fuente de obligaciones	231
12.1.	Aproximación al tema	231
12.2.	ALCHOURRÓN y BULYGIN trabajaban el ejemplo que ya hemos reseñado de la pareja escocesa	238
12.3.	El daño injusto	239

CAPÍTULO VI

EFECTOS

1.	Efectos de las obligaciones en general	245
2.	El alcance de los efectos: la alteridad	246
3.	Efectos respecto de tercero	247
4.	Una explicación sencilla en materia de efectos, sobre la base de preguntas comunes	248
5.	Efectos de las obligaciones respecto del acreedor	251
5.1.	La temática en Francia	252
5.2.	La temática en Italia	252
5.3.	La temática en España	252
5.4.	Categorizaciones en la doctrina nacional	252
5.5.	Clasificación de los efectos	253
5.5.1.	Principales y auxiliares	253
5.5.2.	Normales y anormales	253

5.6.	Efectos principales y normales	254
5.6.1.	El cumplimiento espontáneo	254
5.6.2.	El cumplimiento forzado en especie	254
5.6.2.1.	Obligaciones de dar	254
5.6.2.2.	Obligaciones de hacer	255
5.6.2.3.	Obligaciones de no hacer, límites de la coerción	259
5.6.2.4.	Astreintes	259
5.6.2.4.1.	Concepto	260
5.6.2.4.2.	Antecedentes	260
5.6.2.4.3.	Naturaleza jurídica	262
5.6.2.4.4.	Fundamento	263
5.6.2.4.5.	Caracteres	263
5.6.2.4.5.1.	Provisionales	263
5.6.2.4.5.2.	Comininatorias	264
5.6.2.4.5.3.	Discretionales	264
5.6.2.4.5.4.	Pecuniarias	264
5.6.2.4.5.5.	Ejecutables	264
5.6.2.4.5.6.	A pedido de parte	265
5.6.2.4.5.7.	Subsidiarias	265
5.6.2.4.5.8.	Progresivas	265
5.6.2.4.6.	Acerca de la cuantificación de las astreintes	266
5.6.2.4.7.	Comparación con otras figuras	266
5.6.2.4.7.1.	Multas civiles	266
5.6.2.4.7.2.	Indemnización de daños y perjuicios	266
5.6.2.4.7.3.	Cláusula penal	267
5.6.2.4.7.4.	Daños punitivos	267
5.6.2.4.8.	Aplicación. Cuestiones varias	267
5.6.2.4.9.	Acumulación	268
5.6.2.4.10.	Comienzo y cesación	268
5.6.3.	El cumplimiento por tercero	269
5.7.	Efectos principales anormales. La indemnización de los daños	270
5.7.1.	Concepto	270
5.7.2.	Responsabilidad e indemnización	270
5.7.3.	Funciones de la indemnización	270
5.7.4.	Ánalisis económico del derecho y la responsabilidad civil	273
5.8.	Efectos secundarios o auxiliares	276
5.8.1.	El patrimonio como garantía común	276
5.8.1.1.	Principio general: fundamentos y antecedentes	279
5.8.1.2.	La temática en el Código Civil y Comercial	281
5.8.1.3.	Limitaciones al principio general	281
5.8.1.3.1.	Bienes inembargables	281
5.8.1.3.2.	Privilegios	284
5.8.1.3.2.1.	Concepto	284
5.8.1.3.2.2.	Fundamento	286

5.8.1.3.2.3.	Naturaleza jurídica	287
5.8.1.3.2.4.	Caracteres de los privilegios	289
5.8.1.3.2.5.	Asiento del privilegio	290
5.8.1.3.2.6.	Extensión	291
5.8.1.3.2.7.	El ámbito de aplicación de los privilegios	292
5.8.1.3.2.8.	Clasificación	293
5.8.1.3.3.	Derecho de retención	296
5.8.1.3.3.1.	Concepto	296
5.8.1.3.3.2.	Fundamento	298
5.8.1.3.3.3.	Naturaleza jurídica	298
5.8.1.3.3.4.	Caracteres	299
5.8.1.3.3.5.	Cuestión acerca del origen legal del derecho de retención	300
5.8.1.3.3.6.	Presupuestos	300
5.8.1.3.3.7.	Efectos	301
5.8.1.3.3.8.	Extinción	302
5.8.2.	Medidas cautelares	303
5.8.2.1.	Marco normativo	303
5.8.2.2.	Requisitos	304
5.8.2.3.	Medidas genéricas	304
5.8.2.3.1.	Embargo preventivo	304
5.8.2.3.2.	Inhibición general de bienes	305
5.8.2.3.3.	Anotación de la litis	305
5.8.2.3.4.	Prohibición de innovar	305
5.8.2.3.5.	Prohibición de contratar	305
5.8.2.3.6.	Medidas cautelares contra el Estado (ley 26.854)	306
5.8.3.	Acciones de integración y deslinde del patrimonio	306
5.8.3.1.	Acción subrogatoria	306
5.8.3.2.	Acción de simulación	311
5.8.3.3.	Acción revocatoria	316
5.8.3.3.1.	El acto fraudulento	316
5.8.3.3.2.	La acción revocatoria en procesos interindividuales	317
5.8.3.3.2.1.	Requisitos de procedencia	317
5.8.3.3.2.2.	Caracteres de la acción revocatoria	318
5.8.3.3.2.3.	Efectos	318
5.8.3.3.3.	Acción revocatoria en el proceso concursal ..	320
5.8.3.4.	Acción directa	320
5.8.3.5.	Acciones de ejecución y liquidación	323
5.8.3.5.1.	Ejecución individual	323
5.8.3.5.2.	Ejecución colectiva	323
6.	Efectos de las obligaciones respecto del deudor	325
6.1.	Efectos antes de cumplir	325
6.2.	Efectos al tiempo de cumplir	325
6.3.	Efectos en el acto de cumplir	326

6.4. Efectos posteriores al cumplimiento	326
6.5. Mora del acreedor	326
6.6. Pago por consignación	327
6.6.1. Consignación judicial	328
6.6.2. Consignación extrajudicial	330
 CAPÍTULO VII PAGO	
1. Generalidades	333
2. Concepto	334
3. Funciones del pago	336
4. Cuestiones metodológicas	337
5. Naturaleza jurídica	338
5.1. El pago como hecho jurídico	338
5.2. Pago como acto debido	340
5.3. El acto jurídico	340
5.4. El pago como contrato	341
5.5. Pago como acto jurídico de naturaleza bifronte	342
5.6. Pago como acto jurídico de naturaleza dualista	342
5.7. El criterio del Código Civil y Comercial	342
6. Elementos del pago	344
7. Sujetos del pago	344
7.1. Capacidad	344
7.2. Legitimación	345
7.3. Legitimación activa	346
7.3.1. Deudor, sucesores y representantes	346
7.3.2. Terceros interesados y no interesados	348
7.3.2.1. Terceros interesados	348
7.3.2.1.1. El pago de terceros interesados	348
7.3.2.1.2. Relaciones entre las partes ante el pago del tercero interesado	350
7.3.2.2. Tercero no interesado	351
7.4. Legitimación pasiva	352
7.4.1. El acreedor	352
7.4.2. Pago a sucesores “mortis causa”	353
7.4.3. Pago a representantes	353
7.4.4. Pago que deba hacerse en caso de obligaciones mancomunadas	354
7.4.5. El poseedor del título de crédito extendido al portador o endosado en blanco	354
7.4.6. El tribunal que dispuso el embargo del crédito	354
7.4.7. El acreedor aparente	355
7.4.8. El pago efectuado a tercero no autorizado	355
7.4.9. La capacidad que debe tener quien recibe el pago	356

8.	Objeto del pago	356
8.1.	Principio de integridad	357
8.2.	Principio de identidad	358
8.3.	Lugar del pago	360
8.4.	Tiempo del pago	361
8.4.1.	Plazo	361
8.4.1.1.	Plazo determinado e indeterminado	362
8.4.1.2.	Plazo determinado, expreso y tácito	362
8.4.1.3.	Plazo determinado expreso, cierto e incierto ..	363
8.4.1.4.	Mora	363
8.4.1.4.1.	Mora del deudor. Concepto	364
8.4.1.4.2.	Elementos que configuran la mora	365
8.4.1.4.3.	Sistemas de constitución en mora	366
8.4.1.4.3.1.	Mora “ex re”	366
8.4.1.4.3.2.	Mora “ex persona”.....	366
8.4.1.4.4.	Interpelación	367
8.4.1.4.4.1.	Concepto	367
8.4.1.4.4.2.	Caracteres y requisitos	367
8.4.1.4.4.3.	Efectos	368
8.4.1.4.5.	Desarrollo histórico del instituto	369
8.4.1.4.5.1.	Mora en el derecho romano: polémica	369
8.4.1.4.6.	Mora en el Código Civil	370
8.4.1.4.6.1.	Principio general	370
8.4.1.4.7.	Mora en la ley 17.711	371
8.4.1.4.7.1.	Diversas soluciones	372
8.4.1.4.8.	Mora en el Código Civil y Comercial.....	374
8.4.1.4.9.	Cese de la mora	376
8.4.1.4.10.	Mora del acreedor (remisión)	377
9.	Gastos del pago	377
9.1.	Principio general	377
10.	Prueba del pago	378
10.1.	Carga de la prueba	378
10.2.	Medios de prueba	379
10.3.	Criterios de apreciación	380
10.4.	El recibo	380
10.5.	Presunciones	381
11.	Imputación del pago	383
12.	Pago a mejor fortuna	384
13.	Pago con beneficio de competencia	386
14.	Pago con subrogación	388
14.1.	Concepto	388
14.2.	Naturaleza jurídica	389
14.3.	Clases	390
14.3.1.	Subrogación legal	390
14.3.2.	Subrogación convencional	392
14.3.2.1.	Subrogación por el acreedor	392
14.3.2.2.	Subrogación por el deudor	393
14.3.2.3.	Efectos	393

CAPÍTULO VIII
CLASIFICACIÓN

1.	Criterios de clasificación	396
1.1.	Pautas rectoras	396
1.2.	Criterios del Código Civil	397
1.3.	El criterio del Código Civil y Comercial	397
1.4.	Nuestro criterio de clasificación sobre la base de las posibilidades que el Código Civil y Comercial nos proporciona	398
2.	Obligaciones principales y accesorias	399
2.1.	Concepto	399
2.2.	Importancia de la clasificación	400
2.3.	Especies de accesoriedad	401
2.4.	Fuentes de la accesoriedad	401
2.5.	Efectos de la accesoriedad	402
2.5.1.	Principio general	402
2.5.2.	Excepciones	402
3.	Obligaciones civiles, obligaciones naturales y deberes morales o de conciencia	403
3.1.	La derogación de las obligaciones naturales en el Código Civil y Comercial	403
3.2.	Antecedentes históricos	404
3.3.	Sistemas de legislación comparados	407
3.4.	Naturaleza jurídica y diferentes explicaciones	408
3.5.	El sistema del Código Civil	408
3.6.	La regulación del Código Civil y Comercial	410
4.	Obligaciones modales	418
4.1.	Cuestiones metodológicas: el Código Civil y el Código Civil y Comercial	418
4.2.	Condición	419
4.2.1.	Diversas acepciones	419
4.2.2.	Concepto	419
4.2.3.	Características de la condición	420
4.2.3.1.	Voluntaria	420
4.2.3.2.	Accesoria	420
4.2.3.3.	Excepcional	420
4.2.3.4.	Accidental	420
4.2.3.5.	Incoercible	421
4.2.4.	Requisitos del hecho condicionante	421
4.2.4.1.	Futuro e incierto	421
4.2.4.2.	Possible y lícito	421
4.2.4.3.	No potestativo	422
4.2.5.	Clases de condición	422
4.2.5.1.	Suspensivas y resolutorias	422
4.2.5.2.	Positivas y negativas	422
4.2.5.3.	Lícitas e ilícitas	422

4.2.5.4. Casuales, potestativas y mixtas	423
4.2.6. Cumplimiento ficto	423
4.2.7. Efectos. Casuística	424
4.2.7.1. Consideración liminar	424
4.2.7.2. Licitud, ilicitud y nulidad	425
4.2.7.3. Efectos de la condición suspensiva lícita	425
4.2.7.4. Efectos de la condición resolutoria lícita	427
4.2.7.5. Efectos de la obligación condicional ilícita	428
4.3. Plazo	429
4.3.1. Las relaciones jurídicas y el tiempo	429
4.3.2. Concepto	430
4.3.3. Carácteres	430
4.3.3.1. Futuro	430
4.3.3.2. Ciento	430
4.3.3.3. No es retroactivo	430
4.3.3.4. Perentorio	431
4.3.3.5. No se lo presume	431
4.3.4. Cómputo	431
4.3.5. Clases de plazos (remisión)	432
4.3.5.1. Plazos ciertos, inciertos, tácitos e indeterminados	432
4.3.5.2. Suspensivo y resolutorio	432
4.3.5.3. Convencional, legal y judicial	433
4.3.5.4. Accidental y esencial	433
4.3.6. Beneficiario del plazo: la cuestión en el Código Civil y en el Código Civil y Comercial	434
4.3.7. Efectos del plazo	434
4.3.8. Caducidad de plazos (remisión).....	435
4.4. Cargo	435
4.4.1. Concepto	435
4.4.2. Carácteres	436
4.4.2.1. Coercible	436
4.4.2.2. Accesorio	436
4.4.2.3. Accidental y excepcional	436
4.4.2.4. Temporal	436
4.4.3. Objeto	436
4.4.4. Formas	437
4.4.5. Clases	437
4.4.5.1. Cargo simple	437
4.4.5.2. Cargo condicional	437
4.4.6. Transmisibilidad	438
4.4.7. Tiempo y forma del cumplimiento del cargo	438
5. Obligaciones de dar	438
5.1. El tema en el Código Civil de VÉLEZ SARSFIELD	439
5.2. Tipos de “dar” regulados por el Código Civil y Comercial	439
5.3. Obligaciones de dar cosa cierta	440
5.3.1. Concepto	440

5.3.2.	Importancia	440
5.3.3.	Extensión de los deberes del deudor	440
5.3.4.	Extensión de las facultades del acreedor	443
5.3.5.	Tradición de la cosa	444
5.3.5.1.	Concepto	444
5.3.5.2.	Excepciones	445
5.3.6.	Clasificación de las obligaciones de dar conforme a la finalidad	446
5.3.6.1.	Obligaciones de dar cosa cierta para transmitir la propiedad	446
5.3.6.1.1.	Sistemas de transmisión de la propiedad	446
5.3.6.1.1.1.	El derecho romano	446
5.3.6.1.1.2.	El derecho francés en el Código Napoleón	447
5.3.6.1.1.3.	El sistema germánico	450
5.3.6.1.1.4.	El sistema del Código Civil	450
5.3.6.1.1.5.	Los registros de la propiedad legislados en ordenamientos provinciales	451
5.3.6.1.1.6.	La reforma de la ley 17.711 y la creación del registro por la ley 17.801. Caracteres de la inscripción registral	453
5.3.6.1.1.7.	El sistema del Código Civil y Comercial ...	454
5.3.6.1.2.	Alteraciones de la cosa	456
5.3.6.1.2.1.	Régimen de riesgos	456
5.3.6.1.2.2.	Aumentos, mejoras y frutos	457
5.3.6.1.3.	¿Qué sucede si el deudor ha prometido la cosa a varios acreedores?	460
5.4.	Obligaciones de dar cosa cierta para restituir las cosas a su dueño	461
5.4.1.	Concepto	461
5.4.1.1.	Las relaciones de poder	461
5.4.1.2.	Clasificaciones de la posesión y la tenencia	461
5.4.2.	Alteraciones de la cosa	462
5.4.2.1.	Pérdidas y deterioros	463
5.4.2.2.	Aumentos, mejoras y frutos	465
5.5.	Obligación de dar cosa cierta para transferir el uso o la tenencia	466
6.	Obligaciones de género	467
6.1.	Concepto	467
6.2.	Características	468
6.3.	Acerca de la elección	469
6.4.	Efectos	469
7.	Obligaciones relativas a bienes que no son cosas	470
8.	Obligaciones de dar sumas de dinero	470
8.1.	Aspectos generales	470
8.1.1.	Concepto	470
8.1.2.	Importancia	471
8.1.3.	Nociones básicas acerca de moneda y dinero	471

8.1.3.1. Moneda	471
8.1.3.2. Dinero	472
8.1.3.2.1. Concepto	472
8.1.3.2.2. Funciones del dinero	472
8.1.3.2.3. Caracteres del dinero	473
8.2. La moneda y el dinero en la Argentina	475
8.3. Remisión	476
9. Nominalismo y valorismo (la depreciación de la moneda)	477
9.1. Sistema nominalista	477
9.2. Sistema valorista	477
9.3. Sistemas mixtos	478
9.4. Nominalismo y valorismo en la Argentina hasta la ley 23.928	478
9.4.1. Interpretaciones nominalistas	478
9.4.2. Interpretaciones valoristas	480
9.4.3. Tesis ecléctica	482
9.4.4. Nuestra posición	482
9.4.5. Las ideas económicas del liberalismo clásico entraron en crisis luego de la debacle financiera de 1930	487
9.5. Instrumentos correctivos del nominalismo en la Argentina antes de la ley 23.928	488
9.5.1. Cláusulas de estabilización o de garantía	489
9.5.2. La aplicación de los principios de la responsabilidad civil ante la mora del deudor	491
9.5.3. Correctivos de origen legal	492
9.5.4. Aplicación de la teoría de la imprevisión	492
9.5.5. Obligaciones de valor	494
9.5.6. Recapitulando	494
9.5.7. La ley de convertibilidad 23.928 del año 1991 ...	496
9.5.8. La emergencia económica y la crisis del año 2001	499
9.5.9. Régimen vigente de conformidad con el Código Civil y Comercial	504
9.6. Intereses	508
9.6.1. Concepto	508
9.6.2. Caracteres de los intereses	509
9.6.3. Clases	509
9.6.3.1. Interés compensatorio	511
9.6.3.1.1. Generalidades	511
9.6.3.1.2. Principio general: no se deben intereses compensatorios	511
9.6.3.1.3. Primera excepción: intereses compensatorios legales	512
9.6.3.1.4. Segunda excepción: intereses compensatorios voluntarios o convencionales	514
9.6.3.2. Interés moratorio	515
9.6.3.2.1. Generalidades	515

9.6.3.2.2.	Curso de los intereses moratorios	516
9.6.3.2.3.	¿Cómo se fija la tasa de los intereses moratorios?	516
9.6.4.	Las tasas de interés	519
9.6.4.1.	Tasa activa y tasa pasiva	519
9.6.4.2.	Tasa fija y tasa variable	520
9.6.4.3.	Tasa de interés simple y tasa de interés compuesto	520
9.6.4.4.	Tasa positiva y negativa	520
9.6.4.5.	Tasa de interés nominal y tasa de interés real	520
9.6.4.6.	Tasa de interés adelantado y tasa de interés vencido	520
9.6.4.7.	Tasa de interés directo y tasa de interés sobre saldo	521
9.6.5.	Anatocismo	521
9.6.5.1.	Aproximación al tema	521
9.6.5.2.	El abordaje del anatocismo en el Código Civil	522
9.6.5.3.	La reforma operada por la Ley de Convertibilidad	526
9.6.5.4.	El texto consagrado por el Código Civil y Comercial	527
9.6.5.5.	Cuestiones aritméticas	528
9.6.6.	Cláusula penal	532
9.6.6.1.	Concepto	534
9.6.6.2.	Carácteres	536
9.6.6.3.	Funciones	536
9.6.6.3.1.	Función compulsiva	536
9.6.6.3.2.	Función indemnizatoria	537
9.6.6.3.3.	Función resolutoria (nota histórica)	538
9.6.6.4.	Objeto de la cláusula penal	538
9.6.6.5.	Forma de la cláusula penal	539
9.6.6.6.	Clases de cláusula penal	539
9.6.6.7.	Clase de obligaciones susceptibles de ser garantizadas	540
9.6.6.8.	Condiciones de procedencia	540
9.6.6.9.	Inmutabilidad (primer acto): el Código Civil de VÉLEZ SARSFIELD	541
9.6.6.10.	Inmutabilidad (segundo acto): la reforma del dec.-ley 17.711 y la teoría de la lesión	543
9.6.6.10.1.	La mutabilidad y la modificación del art. 656 CC	543
9.6.6.10.2.	La teoría de la lesión en el Código Civil de VÉLEZ y la incorporación mediante la reforma del año 1968	544
10.	Obligaciones de hacer	549
10.1.	Concepto	549
10.2.	Importancia	550

10.3.	Diferentes especies	550
10.3.1.	Obligaciones de medios y de resultado	551
10.3.1.1.	Concepto	551
10.3.1.2.	Breve noticia histórica	553
10.3.1.3.	El Código Civil y Comercial y las obligaciones de medios y de resultados	558
10.3.1.4.	Pueden graficarse diferencias en el siguiente cuadro	560
10.3.1.5.	Parámetros para evaluar situaciones que puden ofrecer dudas	560
10.3.1.6.	Casuística	565
10.4.	Servicios y obras	569
10.5.	Cumplimiento por un tercero	571
10.6.	Casos particulares	572
10.6.1.	Deber de rendir cuentas	572
10.6.1.1.	Definiciones	572
10.6.1.2.	Caracterización	573
10.6.1.3.	¿Quién está obligado a rendir cuentas?	573
10.6.1.4.	¿Cómo se rinde cuentas?	575
10.6.1.5.	¿Cuándo y dónde hay que rendir cuentas?	576
10.6.1.6.	Aprobación de las cuentas	577
10.6.2.	Deberes de seguridad	577
10.6.1.1.	Aproximación al tema	577
10.6.1.2.	Conceptualización	578
10.6.3.	El deber de informar	579
10.6.3.1.	Concepto	579
10.6.3.2.	Fundamento	579
10.6.3.3.	Carácter accesorio	580
10.6.3.4.	Distinción con el denominado consentimiento informado	580
10.6.3.5.	La causa fuente del deber accesorio de informar	581
10.6.3.6.	Incumplimiento del deber de informar	581
10.6.3.7.	Casos regulados en el Código Civil y Comercial	582
11.	Obligaciones de no hacer	583
11.1.	Concepto	583
11.2.	Fuentes	583
11.3.	Régimen legal aplicable	584
12.	Obligaciones alternativas	585
12.1.	Concepto	585
12.2.	Importancia actual de la figura	585
12.3.	Fuentes de la alternatividad	586
12.4.	Acerca de la elección	586
12.5.	Régimen de riesgos	587
12.5.1.	Riesgos cuando la elección recae en el deudor	588
12.5.2.	Riesgos cuando la elección recae en el acreedor	589
13.	Obligaciones facultativas	590
13.1.	Concepto	590

13.2. Caracteres	592
13.3. Ejercicio de la opción por el deudor	591
13.4. Extinción	591
14. Obligaciones divisibles e indivisibles	592
14.1. Generalidades	592
14.2. Obligaciones divisibles	592
14.2.1. Concepto	592
14.2.2. Antecedentes históricos. Sistema del Código Civil	592
14.2.3. Sistema del Código Civil y Comercial	593
14.2.4. Fraccionamiento de la prestación	594
14.2.5. Efectos de la divisibilidad entre los sujetos de la obligación	594
14.2.5.1. Efectos de la divisibilidad ante la inexistencia de pluralidad subjetiva	594
14.2.5.2. Efectos de la divisibilidad ante la existencia de pluralidad subjetiva	595
14.3. Obligaciones indivisibles	598
14.3.1. Concepto	598
14.3.2. Efectos principales entre las partes	598
15. Obligaciones simplemente mancomunadas, solidarias y concurrentes	599
15.1. Obligaciones simplemente mancomunadas	599
15.1.1. Concepto	599
15.2. Obligaciones solidarias	600
15.2.1. Concepto	600
15.2.2. Fundamentos	600
15.2.3. Fuentes de la solidaridad	600
15.2.4. Características	602
15.2.5. Efectos generales	603
15.2.6. Solidaridad pasiva	603
15.2.6.1. Conceptualización	603
15.2.6.2. Efectos	604
15.2.7. Solidaridad activa	605
15.2.7.1. Conceptualización	605
15.2.7.2. El principio de prevención	606
15.2.7.3. Efectos	606
15.3. Obligaciones concurrentes	607
15.3.1. Conceptualización	607
15.3.2. Fundamentos	608
15.3.3. Efectos	608

CAPÍTULO IX

MODOS DE EXTINCIÓN

1. Introducción al tema	611
2. Criterios de clasificación	612
3. Compensación	612

3.1. Concepto	612
3.2. Funciones	615
3.3. Clases de compensación	615
3.3.1. Compensación legal	616
3.3.1.1. Requisitos	616
3.3.1.2. Acerca de los extremos innecesarios	618
3.3.1.3. Créditos no compensables	619
3.4. Naturaleza jurídica	621
3.5. Compensación facultativa	622
3.6. Compensación convencional	623
3.6.1. Concepto	623
3.6.2. Naturaleza jurídica	623
3.6.3. Condiciones de validez	625
3.6.4. Límites	625
3.7. Compensación judicial	626
4. Confusión	626
4.1. Aproximación	626
4.2. Concepto	627
4.3. Naturaleza jurídica	628
4.4. Extremos	629
4.5. Clases de confusión	630
4.6. Especies	630
4.7. ¿Qué derechos pueden constituir objeto de confusión?	630
4.8. Efectos	631
5. Novación	632
5.1. Concepto	632
5.2. Elementos de la novación en el Código Civil y Comercial	632
5.2.1. Existencia de obligación anterior	633
5.2.2. Creación de una nueva obligación	634
5.2.3. Ánimo de novar	635
5.3. Clases de novación	635
5.3.1. Novación objetiva	636
5.3.1.1. Novación objetiva por cambio de objeto	636
5.3.1.2. Novación objetiva por cambio de causa	636
5.3.2. Novación subjetiva	636
5.3.2.1. Novación por cambio de deudor	637
5.3.2.1.1. Novación por delegación	637
5.3.2.1.2. Delegación por expromisión	638
5.3.2.2. Novación por cambio de acreedor	639
5.3.2.3. Alteraciones en el carácter del vínculo	640
5.3.4. Modificaciones que no producen novación	640
5.3.5. Efectos de la novación	640
5.3.6. Novación legal	641
6. Dación en pago	641
6.1. Aproximación	641
6.2. Concepto	641
6.3. Naturaleza jurídica	642
6.4. Requisitos	643

6.5. Forma	643
6.6. Prueba	644
6.7. Efectos	644
7. Transacción	645
7.1. Cuestión liminar	645
7.2. Concepto	645
7.3. Naturaleza jurídica	647
7.4. Carácteres	647
7.5. Objeto	648
7.6. Sujetos	649
7.7. Causa final	649
7.8. Clases	650
7.8.1. Transacción judicial y extrajudicial	650
7.8.2. Transacción simple y compleja	650
7.9. Forma y prueba	651
7.10. Efectos	653
7.11. Nulidad	654
8. Renuncia de derechos	656
8.1. Concepto	656
8.2. Naturaleza jurídica	657
8.3. Carácteres	658
8.4. Especies	659
8.5. Elementos	659
8.5.1. Sujetos de la renuncia. Capacidad	659
8.5.2. Objeto	659
8.5.3. Forma	659
9. Remisión de deudas	660
9.1. Concepto	660
9.2. Formas	661
9.3. Efectos	661
10. Imposibilidad de cumplimiento	661
10.1. Concepto	661
10.2. Extremos requeridos por la figura	662
10.3. Imposibilidad temporal	662

CAPÍTULO X TRANSMISIÓN DE LAS OBLIGACIONES

1. Cesión de derechos	663
1.1. Nociones introductorias	663
1.2. Naturaleza jurídica	664
1.3. Carácteres	664
1.4. Objeto	666
1.5. Existencia de una prohibición legal	666
1.6. Forma y prueba	666
1.7. Efectos	667

1.7.1. Entre partes	667
1.7.2. Frente a terceros	667
2. Transmisión de deudas	667

CAPÍTULO XI

PRESCRIPCIÓN DE LAS ACCIONES Y CADUCIDAD DE LOS DERECHOS

1. Concepciones acerca del tiempo	671
2. Prescripción	672
2.1. Conceptualización y clases	672
2.2. Elementos de la prescripción liberatoria	673
2.3. Fundamento	673
2.4. Características	675
2.5. Objeto de la prescripción	675
2.6. ¿Quién y cuándo puede oponer la prescripción?	677
2.7. Modo de oposición	677
2.8. Renuncia	677
2.9. Cómputo del plazo	678
2.10. Suspensión e interrupción	679
2.10.1. Suspensión. Concepto y efectos	679
2.10.2. Causas legales	680
2.10.3. Legitimación activa y pasiva de la suspensión	682
2.10.4. Interrupción. Concepto	683
2.10.5. Causas legales	683
2.11. Dispensa de la prescripción	686
2.12. Plazos en el Código Civil y Comercial	687
2.12.1. Plazo de diez años	689
2.12.2. Plazo de cinco años	689
2.12.3. Plazo de cuatro años	689
2.12.4. Plazo de tres años	689
2.12.5. Plazo de dos años	690
2.12.6. Plazo de un año	691
2.12.7. Plazo de seis meses	692
3. Caducidad	692
3.1. Concepto	692
3.2. Claúsulas de caducidad prohibidas	693
3.3. Actos impeditivos de la caducidad	694
3.4. Plazos de caducidad	694
3.5. Caducidad por hechos	698
BIBLIOGRAFÍA	703